ANTONY DANTAS

VENDAS | SDR | CLOSER | COPYWRITING

(38) 98417-2365 • contato@antonydantas.com.br
linkedin.com/in/antonydantas • Francisco Sá, Minas Gerais, Brasil

RESUMO PROFISSIONAL

Profissional de vendas com experiência B2B e B2C, de cursos preparatórios para certificações ANBIMA ao varejo óptico. Na Sr. Banco, alcancei R$ 25 mil em vendas mensais para uma meta de R$ 20 mil (125%). Combino escuta ativa, negociação, contorno de objeções e follow-up para identificar necessidades e conduzir fechamentos. Tenho também experiência administrativa em ambiente hospitalar.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Executivo de Vendas

MAR/2026 – OUT/2026

Sr. Banco • Belo Horizonte, MG

Venda de cursos preparatórios para certificações ANBIMA a pessoas físicas e empresas.

- Superação da meta mensal: R$ 25 mil vendidos para uma meta de R$ 20 mil (125% da meta).
- Atendimento de cerca de 200 leads por mês, com aproximadamente 32 fechamentos (16% de conversão).
- Responsável por pitch, negociação de valores, prazos e escopo, contorno de objeções e fechamento.
- Gestão de pipeline no CRM, com apoio de Excel e Google Docs e follow-ups estratégicos.

> "Profissional qualificado e capaz. Sempre entregava além do ordenado, proativo e organizado com entregáveis."
> **— Gustavo Saraiva, CEO da Sr. Banco (recomendação no LinkedIn)**

Assistente Administrativo (SAME)

AGO/2024 – JUL/2025

Hospital Aroldo Tourinho • Montes Claros, MG

Suporte administrativo e operacional em ambiente hospitalar.

- Organização de prontuários, laudos e documentos médicos físicos e digitais.
- Proteção do sigilo de informações de pacientes, conforme normas internas e LGPD.

Vendedor

ABR/2024 – AGO/2024

Ótica Central • Montes Claros, MG

Venda de armações e lentes, principalmente no atendimento a clientes idosos.

- Geração de aproximadamente R$ 4 mil em vendas mensais.

COMPETÊNCIAS

- Vendas e negociação
- Contorno de objeções
- Follow-up estratégico
- Copywriting
- Gestão de pipeline (CRM)
- WhatsApp Business
- Escuta ativa e comunicação
- Excel e Google Docs

FORMAÇÃO E CERTIFICAÇÕES

Formação Closer Pro — Netto Simões

Fechamento e oportunidades de vendas (Closer).

Copy Start — Copy que Pariu

Formação em copywriting (redator publicitário).

Ensino Médio completo